

Bruisballen met etherische oliën doen het goed in leerlingenhanden

Bergschenhoek – Een eigen bedrijfje runnen lijkt aantrekkelijk, maar de vier leerlingen van het Wolfert Lyceum die besloten met hun bedrijfje Marbl (afgeleid van knikker/marmer) bruisballen aan de man te brengen hebben inmiddels zelf ervaren dat er nog heel wat voor komt kijken om het goed te doen.

Trees Borkus-Henskens

Daimy van Dijk, Daan Bes, Ilse Brouwer en Thijmen Burghouwt gingen vorig schooljaar in 5 VWO aan de slag met een profielwerkstuk. De bedoeling was een eigen bedrijfje te starten en dus gingen ze om de tafel in een brainstormsessie rond de vraag; wat wordt ons product? Het Wolfert Lyceum kent dit onderdeel van de studie al jaren en dus waren veel producten al eens bedacht en aan de man gebracht. Maar vier kleine bruisballen (ter grootte van een golfbal) in een doosje, gemaakt van etherische oliën in een maat die zowel voor bad als voetbad geschikt zijn bleek uniek en nog niet eerder geïmplementeerd.

Aan de slag

Na een ondernemingsplan geschreven te hebben werden de taken verdeeld. Ilse werd algemeen directeur, Daan kreeg de zorg voor de financiering, Daisy

voor de marketing en Thijmen voor de creatieve kanten van het bedrijf. Inmiddels waren er ook al 108 aandeelhouders bereid gevonden vijf euro in het bedrijf te investeren, dus konden de benodigde grondstoffen worden aangeschaft.

Want de bruisballen worden door de vier zelf gemaakt. Daisy legt uit: "We werken in een ruimte waar een goede airco hangt en het vochtgehalte mooi op peil is."

De grondstof gaat in een grote kom, waarna de juiste samenstelling wordt afgemeten en vervolgens een mallefje daarmee wordt gevuld en de ballen drie dagen moeten drogen. We hebben de keuze uit negen geuroliën die allemaal een eigen effect op stemming en lichaam hebben (zie de website).

De verkoop is een maand geleden gestart en inmiddels hebben we al meer dan 150 pakketjes van elk vier ballen verkocht.

Standaard pakketten, maar ook zelf gekozen qua samenstelling of met de naam van degene die ze ontvangt op de verpakking vermeld. Met in elk pakket een briefje met informatie.

Onze eerste oplage telde 200 doosjes, dus de voorraad slinkt aardig en we zijn er ook best een beetje trots op dat we nu al met een kleine winst werken. We streven naar 10% dividend voor de aandeelhouders."

De verkoop loopt in elk geval nog door tot eind februari/begin maart, waarna een eindverslag volgt en de uitbetaling van het dividend. "Daarna kan het bedrijfje stoppen, maar die beslissing wachten we nu nog even



De vier jonge ondernemers die in hun bedrijfje zowel produceren als verkopen. Met v.l.n.r. Daimy van D Daan Bes, Ilse Brouwer en Thijmen Burghouwt.

af," aldus Daisy die eigenlijk wel door zou willen gaan. "We zitten inmiddels in 6 VWO en kiezen aan het einde van dit schooljaar allemaal een eigen richting, waardoor we elkaar minder

zullen zien." Via www.marbl-shop.nl is meer informatie te lezen over de onderneming en de werkwijze. Daar kunnen ook de doosjes met ballen worden besteld. "Vervolgens

leveren wij in heel Lansingerland doosjes aan huis af. En als het zo loopt als tot nu toe dan zullen we waarschijnlijk nog wel een voorrr gaan maken!"